

 Centro de DIAGNOSTICO AUTOMOTOR del Valle Ltda.	INSTRUCTIVO		Código: IT-GJ-06
	ANÁLISIS DEL SECTOR		Versión: 1
			Rige: 02/01/2017
			Pág.: 1 de 12

“No se trata de gastar menos, se trata de gastar bien”, Colombia Compra Eficiente

1. ALCANCE

Inicia con la identificación por parte del área ejecutora, de la contratación requerida y programada en el Plan Anual de Adquisiciones del CDAV de la vigencia respectiva, para determinar la calidad, requisitos y/o condiciones de los bienes, obras y servicios que requiere la entidad y permitir establecer el contexto financiero, económico y competitivo del proceso contractual, y termina con la adjudicación del contrato respectivo.

2. CONDICIONES GENERALES

- 2.1. **SISTEMA DE COMPRA Y CONTRATACIÓN PÚBLICA:** La elaboración de este documento se realiza como documento asociado al Manual de Contratación del CDAV, a partir de lo establecido en el Decreto 1082 de 2015, por medio del cual se compilan y racionalizan las normas de carácter reglamentario que rigen el sistema de compras y contratación pública. Adicionalmente, y teniendo en cuenta la *“Guía para la elaboración de Estudios de Sector”* de Colombia Compra Eficiente, que se encuentra en el siguiente link: <http://www.colombiacompra.gov.co/es/manuales>.
- 2.2. **APLICACIÓN DEL MANUAL DE CONTRATACIÓN:** En desarrollo del análisis del sector, los servidores públicos del área ejecutora, deberán dar aplicación a lo previsto en el Manual de Contratación a las Políticas de Contratación, las Políticas de Contratación, las Buenas Prácticas de la Gestión Contractual, el Glosario Contractual, los Principios Constitucionales Aplicables en la Gestión Contractual del CDAV, así como los procedimientos e instructivos y formatos asociados incorporados al SIG.
- 2.3. **ESTUDIOS PREVIOS Y ANÁLISIS DEL SECTOR:** El análisis del sector hace parte integral de los estudios previos, por lo que las áreas ejecutoras deberán tener en cuenta para adelantar este análisis, el instructivo para elaboración de estudios previos, en la parte pertinente.
- 2.4. **ANÁLISIS DEL SECTOR PARA CONTRATACIÓN DIRECTA Y MÍNIMA CUANTÍA:** Para los contratos con estas modalidades de selección, el área ejecutora debe realizar de igual forma el estudio del sector teniendo en cuenta el objeto de la contratación, particularmente las condiciones del contrato, como los plazos, formas de entrega y de pago, debe además sustentar su decisión de hacer una contratación directa, la elección del proveedor y la forma en que se pacta el contrato desde el punto de vista de la eficiencia, eficacia y economía, evaluando las condiciones de idoneidad y experiencia que llevan a contratar a la persona natural o jurídica que está en condiciones de desarrollar dicho objeto.

	INSTRUCTIVO		Código: IT-GJ-06
	ANÁLISIS DEL SECTOR		Versión: 1
			Rige: 02/01/2017
			Pág.: 2 de 12

“No se trata de gastar menos, se trata de gastar bien”, Colombia Compra Eficiente

2.5. RESULTADO DEL ANÁLISIS DEL SECTOR: El resultado del análisis debe plasmarse en el documento estudios previos. Los documentos resultantes del análisis del sector, deben incorporarse a los estudios previos como documentos previos del Proceso de Contratación.

2.6. NECESIDADES DE LA ENTIDAD: Este instructivo busca facilitar y unificar la elaboración del Análisis del Sector para los procesos de contratación que se lleven a cabo en el CDAV, permitiendo a las áreas ejecutoras involucradas tanto en la elaboración, como en la revisión, la comprensión del mismo y la celeridad en cada proceso, con el propósito de generar buenas prácticas que propendan por la promoción de la competencia en materia de contratación pública.


En este sentido, para el CDAV la adquisición de bienes, obras y servicios, debe estar orientada a satisfacer las necesidades de la entidad y a optimizar los recursos públicos. En consecuencia, para la aplicación de este instructivo, en cada una de las áreas ejecutoras del CDAV se debe entender y conocer claramente:

- a)Cuál es su necesidad y cómo puede satisfacerla
- b) Cómo y quiénes pueden proveer los bienes, obras y servicios que necesita
- c) El contexto en el cual los posibles proveedores desarrollan su actividad económica.

2.7. EVALUACIÓN DEL SECTOR ECONÓMICO: Por medio de este documento se podrá evaluar el sector económico de producción y distribución de bienes y servicios permitiéndole a las áreas ejecutoras del CDAV plantear un estudio de mercado del bien, obra o servicio objeto de contratación, identificando así, conceptos tales como: a) económicos, b) técnicos, c) regulatorios, d) ambientales, e) sociales y e) políticos si es el caso, así mismo el análisis del sector permite determinar la cantidad de bienes o servicios ofrecidos, la dinámica de producción, distribución y entrega y la forma de adquisición que brinda el mercado en general.

2.8. ACTIVIDAD DE COMPRAR: Implica, para quienes adquieren productos o servicios, la responsabilidad de identificar necesidades claras y proveedores adecuados; en relación directa a la función de compra del CDAV y de conformidad con los lineamientos de Colombia Compra Eficiente, es indispensable que la entidad identifique su necesidad, los potenciales proveedores para satisfacer dichas necesidades y como los anteriores se mueven en el mercado del producto a adquirir.

2.9. CLASIFICACIÓN UNSPSC: The United Nations Standard Products and Services Code ®, más conocido por sus siglas UNSPSC - Código Estándar de Productos y Servicios de Naciones Unidas, es una metodología uniforme de codificación utilizada para clasificar productos y servicios fundamentada en un arreglo jerárquico y en una estructura lógica.

 Centro de DIAGNOSTICO AUTOMOTOR del Valle Ltda.	INSTRUCTIVO	Código: IT-GJ-06
	ANÁLISIS DEL SECTOR	Versión: 1
		Rige: 02/01/2017
		Pág.: 3 de 12

“No se trata de gastar menos, se trata de gastar bien”, Colombia Compra Eficiente

El UNSPSC es un modelo flexible, versátil, fácilmente adaptable a las necesidades locales, que permite codificar productos y servicios de forma clara, ya que se basa en estándares acordados por la industria para facilitar el comercio entre empresas y gobierno. La utilización del clasificador UNSPSC para los bienes, obras y servicios en los procesos de contratación de las entidades estatales, posibilita que todos los proveedores y contratistas hablen un mismo lenguaje y estimula la sana competencia bajo reglas claras y transparentes con alcance global. La versión actual de la clasificación tiene más de 16.000 términos.

2.10. LOS PROPONENTES, LA CLASIFICACIÓN UNSPSC Y EL RUP: La clasificación del proponente no es un requisito habilitante sino un mecanismo para establecer un lenguaje común entre los partícipes del Sistema de Compras y Contratación Público. En consecuencia, las entidades estatales no pueden excluir a un proponente que ha acreditado los requisitos habilitantes exigidos en un Proceso de Contratación por no estar inscrito en el RUP con el código de los bienes, obras o servicios del objeto de tal Proceso de Contratación.

2.11. LA DEMANDA Y LA OFERTA: Para adelantar el análisis del sector, se debe tener en cuenta: a) La demanda es una de las dos fuerzas que está presente en el mercado (la otra es la "oferta") y representa la cantidad de productos o servicios que el público objetivo quiere y puede adquirir para satisfacer sus necesidades o deseos. b) La oferta, hace referencia a la cantidad de bienes, productos o servicios que se ofrecen en un mercado bajo unas determinadas condiciones.

2.12. INDICADORES FINANCIEROS: Son medidas que tratan de analizar el estado económico de los proponentes, comparativamente con la competencia o con el líder del mercado.

2.13. COLOMBIA COMPRA EFICIENTE: El instructivo para realizar el Análisis del Sector y el Estudio de Mercado para los procesos de contratación que requiere el CDAV, como documento integral de los Estudios Previos, ha sido elaborados siguiendo los lineamientos de COLOMBIA COMPRA EFICIENTE, los cuales pueden ser consultados por los servidores públicos en el siguiente link: www.colombiacompra.gov.co/sites/default/files/manuales/cce_guia_estudio_sector_web.

3. DESCRIPCIÓN

A continuación, se presenta la información que se debe consignar en el Formato Análisis del Sector y Estudio de Mercado, del CDAV:

 Centro de DIAGNOSTICO AUTOMOTOR del Valle Ltda.	INSTRUCTIVO		Código: IT-GJ-06
	ANÁLISIS DEL SECTOR		Versión: 1
			Rige: 02/01/2017
			Pág.: 4 de 12

“No se trata de gastar menos, se trata de gastar bien”, Colombia Compra Eficiente

BIENES, OBRAS O SERVICIOS REQUERIDOS

En este ítem, el área ejecutora debe realizar una descripción clara y precisa del bien, obra o servicio que requiere la entidad, teniendo en cuenta que el objeto contractual se debe enmarcar en la codificación UNSPSC de COLOMBIA COMPRA EFICIENTE, en razón a que la invitación y el pliego de condiciones debe contener la descripción técnica, detallada y completa del bien o servicio objeto del contrato, el cual debe estar identificado con el cuarto nivel del Clasificador de Bienes y Servicios, de ser posible o de lo contrario con el tercer nivel del mismo, de conformidad con lo estipulado en el Decreto 1082 de 2015. Esta clasificación es necesaria para homogeneizar aquellos bienes y servicios de común utilización con especificaciones técnicas, patrones de desempeño, calidades iguales o similares para su adquisición por parte de la entidad.

De conformidad con las especificaciones técnicas requeridas por la entidad para cumplimiento del objeto del contrato, se sugiere el siguiente cuadro para consignar el resultado correspondiente a este ítem: (Ejemplos):

CÓDIGO PRODUCTO UNSPSC	NOMBRE
72101511	Servicio de instalación o mantenimiento o reparación de aires acondicionados
83111507	Servicios de buró de central de llamadas (call center)
78102203	Servicios de envío, recogida o entrega de correo
43231505	Software de recursos humanos
82101503	Publicidad en revistas
72152708	Construcción de parqueaderos

Para el desarrollo de este componente, se debe consultar el PLAN ANUAL DE ADQUISICIONES, de conformidad con lo estipulado en el Manual de Contratación del CDAV, en el cual están contenidos los códigos de los bienes y servicios requeridos por la entidad.

ASPECTOS GENERALES DEL SECTOR

Para la información que debe consignar en este ítem el área ejecutora debe tener en cuenta el ítem No. 3.2. Del instructivo para elaboración de estudios previos. El área ejecutora deberá analizar los aspectos generales que orientan el movimiento y el desarrollo del mercado del bien, obra o servicio que se pretende adquirir, para diseñar el proceso de contratación respectivo, teniendo en cuenta los principios de eficacia, eficiencia, economía, promoción de la competencia y manejo del riesgo.

Se debe realizar identificación, mediante consulta en varias fuentes de información, primarias o secundarias, de los aspectos generales del sector del bien, obra o servicio, que sean relevantes para el Proceso de Contratación, los cuales pueden tener un alcance local, regional, y nacional, dependiendo del mismo. Se sugieren las siguientes fuentes de consulta, recomendadas por COLOMBIA COMPRA EFICIENTE para realizar análisis del sector: (a) Cámaras de Comercio,

 Centro de DIAGNOSTICO AUTOMOTOR del Valle Ltda.	INSTRUCTIVO		Código: IT-GJ-06
	ANÁLISIS DEL SECTOR		Versión: 1
			Rige: 02/01/2017
			Pág.: 5 de 12

“No se trata de gastar menos, se trata de gastar bien”, Colombia Compra Eficiente

(b) DANE: www.dane.gov.co), (b) ANIF: www.anif.gov.co), (c) ANDI: [www.andi.gov.co/encuesta de opinión industrial](http://www.andi.gov.co/encuesta-de-opinion-industrial)), (d) BANCO DE LA REPÚBLICA: www.banrep.gov.co.

ANÁLISIS ECONÓMICO: Se debe realizar un análisis claro y sucinto frente a los siguientes elementos, de conformidad con el ítem 3.2.1 literal a) del instructivo para elaboración de estudios previos:

Productos incluidos dentro del sector: Aquellos productos que, por características similares a nuestro bien o servicio, que también conforman el sector.

Agentes que componen el sector: Son aquellas instituciones que regulan la actividad económica del sector.

Gremios y asociaciones que participan en el sector: Grupos conformados por personas naturales o jurídicas que participan de manera directa en el sector (sindicatos, cooperativas, entre otros)

Perspectivas de crecimiento, inversión y ventas: Son las proyecciones que pretenden estimar el comportamiento del sector a futuro.

Variables económicas: Indicadores que afectan el sector tales como inflación, variación del SMMLV, Tasa Representativa del Mercado - TRM, Índice de los Precios al Consumidor- IPC.

Balanza comercial: Comportamiento de las importaciones, exportaciones y contrabando, en caso de que aplique.

CONCLUSIONES / ANÁLISIS ECONÓMICO: El área ejecutora deberá incluir el análisis y las consideraciones respectivas de los ítems anteriormente detallados, explicando claramente con ideas, opiniones, acciones, inconvenientes y posibles soluciones con respecto al desarrollo del mercado del bien, obra o servicio que se pretende adquirir para diseñar la invitación y el proyecto de pliego de condiciones.

ANÁLISIS TÉCNICO: En el desarrollo de este componente se debe tener en cuenta el ítem 3.2.1 literal b) del instructivo para elaboración de estudios previos, al igual que las condiciones técnicas y tecnológicas del objeto a contratar, las condiciones esenciales para identificar el estado de innovación y desarrollo técnico que permite crear nuevos productos y oportunidades de mercado y nuevas tendencias como:

Los cambios tecnológicos.

Ampliación de la oferta en relación con bienes, productos o servicios relacionados con el objeto contractual.

Especificaciones técnicas de calidad.


Cuando sea necesario, identifique las condiciones para la entrega de productos o bienes y los tiempos necesarios para dicha actividad.

Se sugieren como fuente de consulta: (a) Ministerio de las Tecnologías de Información y las Comunicaciones: www.mintic.gov.co), (b) Información general:

www.losavancetecnologicos.com),

(c) Revista ComputerWorld (tecnología): www.computerworld.com).

CONCLUSIONES / ANÁLISIS TÉCNICO: El área ejecutora deberá incluir el análisis y las consideraciones respectivas de los ítems anteriormente detallados, explicando claramente con ideas, opiniones, acciones, inconvenientes y posibles soluciones con respecto al desarrollo del

 Centro de DIAGNOSTICO AUTOMOTOR del Valle Ltda.	INSTRUCTIVO	Código: IT-GJ-06
	ANÁLISIS DEL SECTOR	Versión: 1
		Rige: 02/01/2017
		Pág.: 6 de 12

“No se trata de gastar menos, se trata de gastar bien”, Colombia Compra Eficiente

mercado del bien, obra o servicio que se pretende adquirir para diseñar la invitación y el proyecto de pliego de condiciones. Se sugiere el siguiente esquema:

Cambios tecnológicos. (Precisar si el objeto de la respectiva contratación ha tenido cambios tecnológicos o no.

Ejemplo 1: En materia de tecnologías se presentan cambios relativamente constantes

Ejemplo 2: En materia de adquisiciones de software los cambios son constantes

Amplitud de la oferta de bienes tecnológicos

Opción 1: el objeto de la respectiva contratación tiene gran variedad de proveedores (fabricantes y/o intermediarios)

Opción 2: el objeto de la respectiva contratación tiene proveedor exclusivo

Opción 3: el objeto de la respectiva contratación tiene titulares de derecho de autor o similares.

ANÁLISIS REGULATORIO O LEGAL: En este ítem se debe contemplar todas las normas que condicionan la operatividad y el manejo económico de la adquisición del bien o servicio que hace parte de este análisis, de conformidad con el ítem 3.2.1 literal b) del instructivo para elaboración de estudios previos.

CONCLUSIONES / ANÁLISIS REGULATORIO: Aquí, el área ejecutora debe identificar en el normograma respectivo, y consignar para este ítem, la normativa vigente aplicable al objeto del Proceso de Contratación, tanto la que influye en el mercado del bien o servicio como la que regula la actividad de los proveedores y compradores de manera particular, incluyendo las normas ambientales y los cambios recientes en la implementación y el impacto de tales modificaciones.

ESTUDIO DE LA OFERTA

Para la información que se debe consignar en este componente del análisis del sector, el área ejecutora debe tener en cuenta el ítem 3.2.2. del Instructivo para elaboración de estudios previos. Adicionalmente y ya que se ha identificado la necesidad y que se ha analizado el sector, el área ejecutora debe determinar la fuente de suministro del bien, obra o servicio que se pretende adquirir para diseñar el proceso de adquisición, definir y medir las cantidades y condiciones en que se pone a disposición del mercado un bien, obra o un servicio. Adicionalmente debe conocer los tipos de oferta aplicadas para ese bien obra o servicio.

PROVEEDORES: Tener en cuenta el ítem 3.2.2. literal a) del instructivo para elaboración de estudios previos, para lo cual se deben identificar los proveedores en el mercado de bienes, obra o servicio que atienden a la necesidad a satisfacer, y las características principales que los deben acompañar, en relación al tamaño empresarial, ubicación, esquema de producción, comportamiento financiero y demás necesario. Bajo este elemento se busca establecer el riesgo de colusión, (*Acuerdo ilícito entre oferentes para elevar los precios o disminuir la calidad de bienes, obras o servicios que la Entidad pretende adquirir mediante un proceso competitivo.*), y el poder de negociación, que se relaciona con el número de proveedores en circulación, lo anterior para identificar las variables de precios más favorables a la entidad. Para la identificación de proveedores el área ejecutora puede valerse de herramientas recomendadas por COLOMBIA COMPRA EFICIENTE, como:

 Centro de DIAGNOSTICO AUTOMOTOR del Valle Ltda.	INSTRUCTIVO	Código: IT-GJ-06
	ANÁLISIS DEL SECTOR	Versión: 1
		Rige: 02/01/2017
		Pág.: 7 de 12

"No se trata de gastar menos, se trata de gastar bien", Colombia Compra Eficiente

Bases de datos de agremiaciones y Asociaciones: www.mincit.gov.co

Sistema de Información y Reporte Empresarial – SIREM, ingresando a la página www.supersociedades.gov.co Clic en el icono SIREM

SECOP: Proveedores que han trabajado con el estado suministrando el bien o servicio en estudio

Para conseguir información acerca de empresas dispuestas a cubrir la necesidad se puede ingresar al link: http://www.rues.org.co/RUES_Web/

Superintendencias

Sectoriales

DINÁMICA DE PRODUCCIÓN, DISTRIBUCIÓN Y ENTREGA: En este componente se debe consignar la información producto del ejercicio contenido en el ítem 3.2.2. literal b) del instructivo para elaboración de estudios previos. Igualmente para ello se debe considerar los canales de distribución, del bien o servicio a adquirir, la dinámica de producción así como la forma de entrega de los mismos.

ANÁLISIS DE LA OFERTA EN SELECCIÓN DE MÍNIMA CUANTÍA: En la modalidad de selección de mínima cuantía no es necesario hacer un estudio extensivo de las condiciones generales de los potenciales oferentes. En estos casos, se procederá conforme el ítem 3.2.4. del instructivo para elaboración de estudios previos.

CONCLUSIONES / ANÁLISIS DE LA OFERTA: El área ejecutora realizará las consideraciones con respecto a la investigación realizada en los anteriores ítems, sus ideas, opiniones, acciones y alternativas de solución, si es el caso, con respecto al desarrollo de la oferta del bien, obra o servicio que se pretende adquirir para diseñar el para diseñar la invitación y el proyecto de pliego de condiciones. Se sugiere el siguiente esquema:


Los potenciales proveedores del (bien, obra o servicio) que requiere el CDAV, son: a) fabricante, c) importador, d) distribuidor mayorista, f) distribuidor minorista, g) intermediario, h) transportador, entre otros, como se describe a continuación:

CUADRO 1 – FABRICANTE

Nombre de la empresa	
NIT	
Ubicación	
Sector	
Actividad comercial	
Experiencia	

CUADRO 2 – IMPORTADOR

Nombre de la empresa	
NIT	
Ubicación	
Sector	
Actividad comercial	
Experiencia	

 Centro de DIAGNOSTICO AUTOMOTOR del Valle Ltda.	INSTRUCTIVO	Código: IT-GJ-06
	ANÁLISIS DEL SECTOR	Versión: 1
		Rige: 02/01/2017
		Pág.: 8 de 12

"No se trata de gastar menos, se trata de gastar bien", Colombia Compra Eficiente

CUADRO 3 – DISTRIBUIDOR MAYORISTA

Nombre de la empresa	
NIT	
Ubicación	
Sector	
Actividad comercial	
Experiencia	

Fuente: _____

y así sucesivamente.

ESTUDIO DE LA DEMANDA

Para obtener la información que el área ejecutora debe consignar en este componente del estudio del sector, deberá remitirse al ítem 3.2.3 del instructivo para elaboración de estudios previos, teniendo en cuenta las condiciones en las cuales el CDAV ha adquirido en el pasado el bien o servicio objeto del estudio del sector y cómo lo han hecho otras entidades estatales.

Fuentes de consulta: Las siguientes son algunas de las fuentes de consulta que recomienda COLOMBIA COMPRA EFICIENTE, para realizar el análisis de la demanda del respectivo sector:

Proveedores de la entidad la misma entidad (revisión de contratos e histórico de compras).

SECOP: www.colombiacompra.gov.co


Páginas web de las entidades estatales

Guía para la codificación de bienes y servicios UNSPSC - COLOMBIA COMPRA EFICIENTE: www.colombiacompra.gov.co/manuales

ADQUISICIONES ANTERIORES DEL CDAV: Teniendo en cuenta el 3.2.3. literal a) del instructivo para elaboración de estudios previos. En este ítem se debe relacionar el listado de los contratos celebrados por el CDAV para adquisiciones semejantes a los que son objeto de este estudio. tomando como base de información la de los últimos tres años. Para consignar el resultado correspondiente a este ítem, se sugiere el siguiente cuadro:

CUADRO No. 1 – ADQUISICIONES ANTERIORES CDAV

	CONTRAT O/ AÑO	OBJETO/ ESPECIFICACI TÉCNICAS	VALOR Y FORMA DE PAGO	MODALIDAD DE SELECCIÓN	CANTIDAD DEL BIEN, OBRA O SERVICIO	TIEMPO Y LUGARES DE ENTREGA	REQUISITOS HABILITANTES	DOCUMENTOS TÉCNICOS EXIGIDOS	AUTORIZACIONES, LICENCIAS O PERMISOS REQUERIDOS
1									
2									
3									
4									

 <p>Centro de DIAGNOSTICO AUTOMOTOR del Valle Ltda.</p>	INSTRUCTIVO	Código: IT-GJ-06
	ANÁLISIS DEL SECTOR	Versión: 1
		Rige: 02/01/2017
		Pág.: 9 de 12

“No se trata de gastar menos, se trata de gastar bien”, Colombia Compra Eficiente

Fuente: _____

ADQUISICIONES EN OTRAS ENTIDADES: Para obtener esta información, el área ejecutora puede consultar el siguiente link: <https://www.contratos.gov.co/consultas/inicioConsulta.do>, allí el SECOP ofrece la posibilidad de consultar los documentos del proceso en otras entidades estatales, así como consultar las especificaciones técnicas solicitadas y las modalidades de contratación utilizadas, para adquirir bienes, obras y servicios similares a los que son objeto de este análisis. Es así como el estudio de la demanda, debe dar como resultado:

Formas de adquisición del bien o servicio en el pasado teniendo en cuenta su comportamiento.
Especificaciones técnicas
Requisitos habilitantes
Método de evaluación de ofertas
Modalidades de selección

Para consignar el resultado correspondiente a este ítem, se sugiere el siguiente cuadro:

CUADRO No. 2 – ADQUISICIONES EN OTRAS ENTIDADES ESTATALES

	CONTRAT O/ AÑO	OBJETO/ ESPECIFICACI TÉCNICAS	VALOR Y FORMA DE PAGO	MODALIDAD DE SELECCIÓN	CANTIDAD DEL BIEN, OBRA O SERVICIO	TIEMPO Y LUGARES DE ENTREGA	REQUISITOS HABILITANTES	DOCUMENTOS TÉCNICOS EXIGIDOS	AUTORIZACIONES, LICENCIAS O PERMISOS REQUERIDOS
1									
2									
3									
4									


Fuente: _____

ANÁLISIS DE LA DEMANDA EN CONTRATACIÓN DIRECTA: El análisis de la demanda en la modalidad de contratación directa se realizará de conformidad con el ítem 3.2.5. del instructivo para la elaboración de estudios previos, al igual que para un contrato de prestación de servicios profesionales.

CÓDIGO UNSPSC: El área ejecutora también tendrá en cuenta para realizar el estudio de la demanda, la guía para la codificación de bienes y servicios de acuerdo con el código estándar de productos y servicios de Naciones Unidas (UNSPSC) - Colombia Compra Eficiente: www.colombiacompra.gov.co/manuales.

EXPERIENCIA

La experiencia es el conocimiento del proponente, derivado de su participación previa en actividades iguales o similares a las previstas en el objeto del contrato. Por lo anterior se deben identificar los datos históricos de las contrataciones del CDAV y de los otros entes territoriales, en cuanto a modalidad de contratación y experiencia solicitada. Se sugiere el siguiente cuadro:

 Centro de DIAGNOSTICO AUTOMOTOR del Valle Ltda.	INSTRUCTIVO		Código: IT-GJ-06
	ANÁLISIS DEL SECTOR		Versión: 1
			Rige: 02/01/2017
			Pág.: 10 de 12

“No se trata de gastar menos, se trata de gastar bien”, Colombia Compra Eficiente

CUADRO No. 3 RESUMEN EXPERIENCIA CONTRATACIÓN

No.	OBJETO	MODALIDAD DE SELECCIÓN	EXPERIENCIA GENERAL
1			
2			
3			

Seguidamente, se realizarán las conclusiones pertinentes que permitan determinar los requisitos habilitantes correspondientes al proceso contractual que se adelanta.

La experiencia requerida en un Proceso de adquisiciones debe ser adecuada y proporcional a la naturaleza del contrato y su valor, según lo descrito en el manual de requisitos habilitantes de La Agencia Nacional de Contratación Colombia Compra Eficiente. La experiencia de los socios de una persona jurídica se podrá acumular a la de esta, cuando ella no cuente con más de tres (3) años de constituida. La acumulación se hará en proporción a la participación de los socios en el capital de la persona jurídica.

La experiencia es un requisito habilitante, al establecer el requisito habilitante de experiencia el área ejecutora debe incluir los códigos específicos del objeto a contratar o el de bienes, obras o servicios afines al Proceso de Contratación respecto de los cuales, los proponentes deben acreditar su experiencia.

CONCLUSIONES / ANÁLISIS DE LA DEMANDA: El área ejecutora deberá incluir el análisis y las consideraciones respectivas de los ítems anteriormente detallados. Explicando claramente con ideas, opiniones, acciones, inconvenientes y posibles soluciones con respecto al desarrollo de la demanda del bien, obra o servicio que se pretende adquirir para diseñar la invitación y el proyecto de pliego de condiciones.

ANÁLISIS DE INDICADORES FINANCIEROS DE LOS PROVEEDORES

Para el desarrollo de este componente, se sugiere el apoyo de la Dirección Administrativa y Financiera. El análisis estadístico de la capacidad financiera, consiste en emplear técnicas estadísticas para interpretar datos financieros. La capacidad financiera nos indica si el proponente puede intervenir con nuestra demanda en el mercado, debe contemplar la capacidad que posee el proponente para invertir, para endeudarse o para responder a eventualidades no ajenas al objeto contractual. Para establecer el tamaño de la muestra de análisis, el área ejecutora deberá tener en cuenta la *“Guía para la elaboración de Estudios de Sector”* de Colombia Compra Eficiente, que se encuentra en el siguiente link: <http://www.colombiacompra.gov.co/es/manuales>.

En los diferentes procesos de contratación se hace necesario que el área ejecutora efectúe un análisis para establecer los indicadores para verificar la capacidad financiera, de acuerdo con la obligación prevista en el Decreto 1082 de 2015 y el Manual de Requisitos Habilitantes expedido por Colombia Compra Eficiente, la capacidad financiera será verificada en el Registro Único de Proponente RUP. Los indicadores de capacidad financiera buscan establecer unas condiciones mínimas que reflejen la salud financiera de los proponentes a través de su liquidez y endeudamiento, mostrando la aptitud del proponente para cumplir oportuna y cabalmente el

 Centro de DIAGNOSTICO AUTOMOTOR del Valle Ltda.	INSTRUCTIVO		Código: IT-GJ-06
	ANÁLISIS DEL SECTOR		Versión: 1
			Rige: 02/01/2017
			Pág.: 11 de 12

“No se trata de gastar menos, se trata de gastar bien”, Colombia Compra Eficiente

objeto del contrato. En este ítem, el área ejecutora deberá consignar el resultado del desarrollo de los siguientes aspectos, previstos en el artículo 2.2.1.1.1.5.3. del Decreto 1082 de 2015:

Índice de liquidez: activo corriente dividido por el pasivo corriente.

Índice de endeudamiento: pasivo total dividido por el activo total.

Razón de cobertura de intereses: utilidad operacional dividida por los gastos de intereses.

Capacidad Organizacional – los siguientes indicadores miden el rendimiento de las inversiones y la eficiencia en el uso de activos del interesado:

Rentabilidad del patrimonio: utilidad operacional dividida por el patrimonio.

Rentabilidad del activo: utilidad operacional dividida por el activo total.

CONCLUSIONES / ANÁLISIS DE INDICADORES FINANCIEROS: El área ejecutora deberá incluir el análisis y las consideraciones respectivas de los ítems anteriormente detallados. Explicando claramente con ideas, opiniones, acciones, inconvenientes y posibles soluciones con respecto a la capacidad financiera de los proveedores del bien, obra o servicio que se pretende adquirir para diseñar la invitación y el proyecto de pliego de condiciones.

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES DEL ANÁLISIS DEL SECTOR

En este ítem las áreas ejecutoras deberán consignar las conclusiones y las recomendaciones correspondientes, las cuales deben fluir en una forma lógica a partir de la presentación de los resultados, estos a su vez, deben organizarse alrededor de los objetivos del proceso de contratación requerido y de las necesidades planteadas inicialmente. Se deben plantear en este ítem, los hallazgos producto de la investigación realizada, debe tener un punto de vista definitivo y ajustarse dentro de algo lógico; no es simplemente la presentación de una serie de datos, gráficas o tablas, si no la organización de los datos, en un flujo lógico de información que permita la toma de decisiones, e igualmente debe hacer las recomendaciones para la acción.

Con base en los factores analizados y a la disponibilidad de recursos, el área ejecutora debe concluir si la empresa estará en capacidad de atender la necesidad, sin que el proceso de contratación tenga complicaciones o de lugar a una declaratoria de desierto.

FECHA DE ELABORACIÓN DEL ESTUDIO

En este ítem el área ejecutora deberá consignar la fecha en que el equipo estructurador del estudio lo firmó.

EQUIPO ESTRUCTURADOR DEL ESTUDIO

En este ítem el área ejecutora deberá consignar el nombre y los cargos de los servidores públicos que intervinieron y/o apoyaron las investigaciones, estructuración de las conclusiones o análisis de cada uno de los componentes, y las conclusiones y recomendaciones finales del análisis del sector.

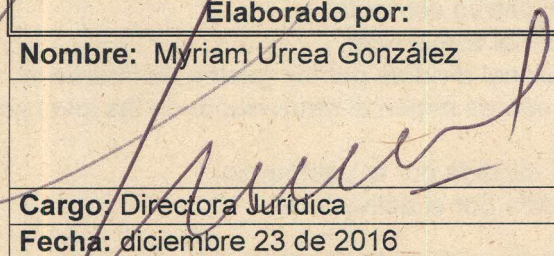
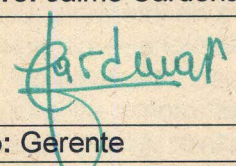
FIRMAS

Nombre y cargo de los integrantes del equipo estructurador de estudio

 Centro de DIAGNOSTICO AUTOMOTOR del Valle Ltda.	INSTRUCTIVO	Código: IT-GJ-06
	ANÁLISIS DEL SECTOR	Versión: 1
		Rige: 02/01/2017
		Pág.: 12 de 12

"No se trata de gastar menos, se trata de gastar bien", Colombia Compra Eficiente

4. VALIDACIÓN DOCUMENTAL

Elaborado por:	Autorizado por:
Nombre: Myriam Urrea González	Nombre: Jaime Cárdenas Tobón
	
Cargo: Directora Jurídica	Cargo: Gerente
Fecha: diciembre 23 de 2016	Fecha: diciembre 23 de 2016

